

Herrie met PIM

Kent u het gevoel van bedrijfsblindheid of dat u soms door de bomen het bos niet meer ziet? In dat geval is het nuttig dat ‘vreemde en deskundige ogen’ uw tent komen opschudden.

- Hebt u
- ✓ Omzetproblemen?
 - ✓ Rendementsproblemen?
 - ✓ Personeelsproblemen?
 - ✓ Te weinig klanten?

Pim schopt herrie in uw tent, helpt u snel en tegen lage kosten de onderste steen boven water te krijgen. Het levert u een concreet plan van aanpak op. ‘Herrie met Pim’ © is een exclusieve dienst van Pim.

Wat kunt u van Pim verwachten?

- 1** Een gratis eerste intakegesprek met daarop volgend een lowcost offerte.
- 2** Na akkoord offerte voeren wij een zelfontwikkelde ‘herriescan’ uit. Deze scan richt zich op uw bedrijfsvoering en heeft een focus op de factor personeel. Uw personeel vormt ten slotte het hart van uw organisatie.
- 3** Na de ‘herriescan’ nemen wij een aantal interviews af onder uw klanten en medewerkers.
- 4** Aan de hand van de ‘herriescan’ en de interviews krijgt u een concreet plan van aanpak. Geen lijvige rapportage, maar een helder, kort en krachtig stappenplan.

Wat levert het u op?

- 1** Een relatief goedkoop onderzoek en adviestraject (de meeste consultancy bureaus zijn onbetaalbaar).
- 2** Een gedegen plan van aanpak gericht op het verbeteren van uw bedrijfsvoering (omzet, rendement en personeel)
- 3** Medewerkers die begrijpen wat er van ze verwacht wordt en die gedreven een bijdrage leveren aan het succes van uw onderneming.

Herrie met PIM

Wat vragen wij van u?

Uiteindelijk begint elke verandering bij u zelf. PIM kan u bij het realiseren van uw plan van aanpak ondersteunen bij de implementatie. De kosten voor het onderzoek en plan van aanpak bedraagt maximaal € 2.499 (exclusief BTW en reiskosten).



Huub Baaij

Huub werkte als operationeel manager en adviseur vele jaren in de Retail. Sinds 2011 aangesloten bij PIM (Partner in management). Binnen PIM houdt Huub zich vooral bezig met onderzoek op gebied van medewerkers, klanten en organisaties. Daarnaast wordt Huub ingezet als docent, trainer en coach.

Contact: 06 - 21 883 264 of mail huub@vraagpim.nl



Piet Heijmering

Piet werkte als HR-manager en hoofd opleidingen jarenlang in de Retail. In 2009 richtte hij PIM (Partner in management) op. Binnen PIM houdt Piet zich vooral met opleidingsvraagstukken bezig en wordt ingezet als docent, trainer en coach.

Contact: 06 - 51 280 086 of mail piet@vraagpim.nl

Hebt u belangstelling?

Wilt u loyalere klanten en gedreven medewerkers, neem vrijblijvend contact op voor een gratis eerste intake met een van de partners of mail naar info@vraagpim.nl